



奉獻金錢的真理

目錄

- (一) 奉獻金錢的基本觀念
 - 1. 管家觀念
 - 2. 培養"財主"意識
 - 3. 認清永恒與暫時
 - 4. 創建愛主心志
- (二) 奉獻金錢的實踐
 - 1. 決心
 - 2. 學習舉步（舊約的三個"十一"）
- (三) 奉獻與施濟完全不同
- (四) 奉獻金錢的不同類型
- (五) 奉獻百態
 - 注一：新約基督徒應獻"十一"嗎？
 - 注二：奉獻可以不可以具名？

奉献金钱（财物）是神儿女属灵生活的重要环节，不但表示对神恩典衷心感谢，也表示对神工作直接的参预。

当摩西带领以色列人出埃及，到西乃山下，在那里学习事奉神，也学习怎样把财物奉献出来；在建造会幕，或者献祭，他们都甘心乐意，不落人后，叫神的家富富有余，神的荣耀得着称赞。

新约教会对金钱的需要，比旧约更多更广泛。除了教会一般的需用外，他们还需要「敬奉」教牧的生活用度，叫他们没有缺少（提前五 17）；馈赠那奉主名周游传道的人，叫他们能够没有缺乏，把福音遍传各处（腓四 15-16）。安提阿教会差派布道队外出布道，无疑地安提阿教会一定支持这差传的工作。另外还有慈善的工作，对于天灾受害的人（徒十一 28-30），或者家境贫困的人（提前五 16）。凡此种种，在在需财，所以新约信徒更应当学习奉献金钱，为主而用。

可是奉献金钱，并不容易，他们辛辛苦苦把钱赚来，所谓「血汗钱」，要他们献出，痛如割肉。中国字捐与「损」只差二笔，在某些人目中看来，捐献就招来损失。少捐少损，多捐多损，最好是不捐不损。

我在南洋某地，曾遇见一位千万富翁，他有事找我。他告诉我，数十年前从故乡来南洋时，两手空空，经过数十年的经营积蓄，现在拥资大约有美金一千万元以上。说时面有喜色。我问他上帝如此赐福给你，你怎样报答祂？

他说：我知道上帝的恩典，每礼拜三晚到医院向病人传福音，来报答上帝的恩典。

我问他，金钱呢？

他听了支支吾吾，顾而言他。

香港人有一句俗语：「讲到钱便伤感情」，对人如此，对上帝也如此。就如这位富翁他知道神恩浩大，可是舍不得把钱奉献，为着麻痹良心，每礼拜找一个晚上到医院向病人传福音作抵。向病人传福音是重要，但对这位富翁来说，上帝交托他千万金银，他奉献金银更是重要。照我所知，这位富翁在教会是以吝啬著名。

（一） 奉献金钱的基本观念

奉献金钱必须有清楚的认识，培养正确观念，才能踊跃捐献。

1. 管家观念-- 信徒必须清楚认识，我们赤身而来，赤身而去。一切财物，是神托付我们，要我们忠心代管。

有人存着错误思想，以为金钱是他努力赚来的，是他聪明本事赚来的。因此骄矜自恃，自以为了不起，抓紧不放。

我们承认他实在十分努力，也十分聪明本事。但十分努力，十分聪明本事，就能发财么？在社会上有不少人比他更努力、更聪明、更本事，可是却始终不能致富，有的不过是平庸过日，有的甚且不是很餐不继。这就说明了努力、聪明、本事，是致富的重要因素，却还不是决定的因素。

传道书说：「快跑的未必能赢，力战的未必得胜，智慧的未必得粮食，明哲的未必得资财，灵巧的未必得喜悦，所临到众人的，是在乎当时的机会。」（传九 11）

数年前黄金涨价，有人看定到圣诞节时，一定冲破千元（美元）大关，岂知忽然狂跌，跌至三百左右。世界各国好些富豪，莫不跌下眼镜，焦头烂额，甚至破产。数年前美国有位白银大王宣告破产。试想一个人要多少努力，多少才干，多少机会，才能爬得上大王的宝座。谁想到从前叫他发达的「努力，才干」，最终却叫他失败，破产。传道书说，那叫人得胜，叫人发财的，乃是机会。机会才是决定的因素。俗语所谓小富由勤，大富由天，也是说明这个道理。

你赤身而来，可是你的机会比别人好，因为你生长在有钱人家。承袭祖宗的余荫，有大把本钱；可以发展你的才能。你赤身而来，可是你的机会比别人好，你自幼就受良好教育，叫你有更丰富的学识；你有美好的家庭；你有许多十分能干，十分忠心的助手，与你一同发展事业；你有健康的身体，灵活的头脑；坚属不屈的意志；加上你遇见了很多机会，你也晓得抓住那些稍纵即逝的机会，就因此你飞黄腾达了。

什么叫机会？世人说是运气。基督徒说是神的恩典。

我想借用一个小比喻，来说明机会的意思。

当你踏上拥挤的巴士（公共汽车）时，很想找个位子坐。你推测前面某乘客可能中途下车，因此站在他旁边等待。谁想到他和你一样，都是坐到终站，因此一路空等。另外一个乘客上车，刚好他旁边的乘客下一站就下车，他不必等待就坐着他的座位。这就是机会。他的机会比你好。

基督徒如果肯好好细想，谁给我健康，聪明，才干？谁给我大好本钱 -- 教育、家庭、祖宗的余荫？谁给我美好的机会，让我点石成金，逢凶化吉？我们不能不承认这是神的恩典。

神给我这么多的恩典，是偏待我，溺爱我，让我在世可以享美福，过豪华的生活呢？抑还是有祂的目的和计划？经上说：「..... 多给谁，就向谁多取；多托谁，就向谁多要。」（路十二 48）

原来神把一切恩赐，财富托付我们，乃是要我们作祂忠心的管家，代祂经管一切，有一天主人回来，祂要审判我们，看看我们是否是一个有忠心有见识的管家？

马太廿五章那仆人的比喻，清楚教训我们，我们各人恩赐不同，有人五千，有人二千，有人一千；可是我们受托的身份却是一样，都是仆人；受托的目的也是一样，要忠心主人所托，好好去经营。将来站在审判台前，受审的光景也是一样，每个人要坦坦白白把账目交清。受审的结局却不一样，有人得尊贵、荣耀、称赞；有人却被定罪，被赶逐，在黑暗裏哀哭切齿。

就因此，我们今天要小心，我们只不过是一个管家。用今天大家容易晓得的话说，我们只不过是一位经理。有人在大公司做大经理，有人在小公司做小经理，那董事长乃是上帝。上帝赐给我们才干、财富、机会，我们要体会上帝的心意，忠心主所托付。

2. 培养「财主意识」 -- 许多有钱人，我们惯称他们为「财主」，其实他们少数是财主，多数是「财奴」，连基督徒财主也如此。

财主与财奴的分别是：财主是金钱的主人，善赚钱善用钱，控制钱而不被金钱所控制。财奴是金钱的奴隶，被金钱所奴役，拜玛门为神明，一生栖栖皇皇，卜昼卜夜，唯利是图。有人还财迷心窍，人为财亡。

基督徒必须培养财主意识。上帝给我有能力赚钱，我应当善用金钱去事奉上帝，发展天国事工。否则掘地藏金，难逃罪责。

有一个小故事，说有一位财主，听说卫生约翰最会讲道，他闻名已久，有一天特别前往听道。那日刚好卫斯理讲基督徒与钱财。卫斯理讲第一点，基督徒应该努力赚钱，这财主听了不住点头，称赞他讲得好，正中下怀。卫斯理讲第二点，应该尽力节俭，不可奢侈浪费，这财主听了十分高兴，心中说卫斯理真是名不虚传，讲得太好了。卫斯理讲第三点，基督徒应该把金钱奉献给上帝，尽力用在上帝的工作上。这财主听了不住摇头，说好好一篇讲章，就给后面这一段破坏了。

赚钱，积钱，而不懂得用钱，这是今天很多基督徒财主共有的失败。有人只肯把钱用在自己的身上，奢华宴乐，沽名钓誉，有人只肯把钱用在儿女身上，一掷千金，毫不吝啬。有多少人肯把钱用在神国的事工上呢？

3.认清永恒与暂时 -- 人有一个失败，就是被今生的繁华所蒙蔽。镜花水月，误为永恒的福气；夸父逐日，不但得不到，连生命也虚掷。基督徒必须在今生与永生，世福与永福，必朽与永存，睁眼看，细心比较，然后考虑怎样投资。

有一件事，上帝所给予各人的待遇十分公平。无论贫富贵贱，都是空手而来，空手而去。就算你千万富豪，也不能带着一点点回去。「今生如借」，一切是借给你，让你运用，等到三寸气断，所有一切都要放下，死不能带去，一生劳苦徒自惆怅。

还有一件事，上帝也给予各人十分公平，就是每个人都有机会为「将来」投资。主耶稣所说的「积财在天」，与及千万人「积财在地」，甚至「掘地藏金」，都是一种投资的方式。你可以自己选择，自己决定，向哪里投资。

今天你把钱财积存在哪里，你的心也在哪里，将来也要到哪里。不过你向永恒投资，将来要得着金银宝石的报赏；如果向今生资，在永世里那些不过是草木禾在那里，在审判的洪炉里面，只化作一堆灰烬而已。

某小城有一位财主，一天晚上做了一个梦，梦见天使对他说，今天晚上这城里一位最有钱的人要回天家。他吓然醒来，想一想，这城里不是我最有钱么？难道我今夜要死么？他越想越难过，「我不能死！」「我一定不能死！」他最怕想到死后的事，他辗转不能睡，直到天明，看看自己没有死，这才松了一口气。

他觉得这梦太蹊跷，他吩咐用人给他打听，昨夜这城里有没有人死去，打听结果，城里有一位生活穷困的老太婆昨夜死去。这老太婆虽然生活穷困，但她热心事奉上帝，热心奉献，热心帮助穷苦人。

这富翁想来想去想通了，这老太婆在人的眼中她是一位穷人，但在天使的眼中，她是一位最富有的人，因为她积蓄财富在天上。最后这财主悔道，他决心趁着在世的日子，为着那永恒的，在天上的投资。

我们要求主医治我们的眼睛，不要近视，只看眼前；医治我们只会弯入不会拿出的枯干手；叫我们能够在钱囊里，把钱拿出来放在神的仓库里；医治我们的心，不要只贪恋地上的繁华，乃要追求天上的永福。

4. 建立爱主心志-- 还有一件最紧要的，是建立爱主的心。

我们要记得，金钱算不得什么，宝贵的乃是金钱后面那颗热烈的爱。

一个青年带着一束玫瑰花，送给他的爱人。玫瑰誠然美麗，但更美麗、更可愛的乃是玫瑰後面那純潔的愛情。如果没有爱，虽然那玫瑰十分美丽，十分馨香，充其量只值一元几角钱而已，那后面的爱才是无价宝。

奉献跟爱是连在一起的。耶穌基督為什麼肯把祂的生命為我們擺上祭壇？就因為祂愛我們的大愛，叫祂視死如歸，一無顧惜。

当我们每一次想起基督爱我们的大爱，我们的心被溶化，被吸引、我们也乐意把自己摆上祭坛，报答祂的爱。如果我们的生命，身体，都愿意为主摆上，何况世上这些财物，还有什么舍不得？

穷寡妇把她养生的二个钱，都投上了。下一餐说不定就要饿肚子，「爱」叫她甘心受饥忍饿。

马利亚为着报答主的「爱」，她把一玉瓶最贵的真哪达香膏带到主脚前，把玉瓶打破，把香膏献上。这是她生命中最宝贵的东西，为着「爱」甘心乐意献上。

(可十四 3-9，約十二 3)

就是爱，叫她把玉瓶打破，把香膏浇上；

就是爱，叫她把生命中真宝贵的为主完全倾倒：

没有保留，没有吝啬；

只要她的主得荣耀，得满足。

她樂意把少女的尊貴，俯伏在祂腳前，把頭髮給祂擦腳，讓屋裏滿了芬香的氣息。

马利亚给我们留下榜样；如果一个蒙恩的人，学习马利亚的模式，试问还有什么玉瓶不能打破？什么香膏舍不得为主献上？什么宝贝不肯放在主脚前？还有什么事叫你矜持，不肯向主俯伏？什么荣耀不肯抛弃在主脚前？

我们要建立一个爱主的心志，爱叫人甘心乐意的为主献上一切。

(二) 奉献金钱的实践

1.决心 -- 奉献金钱要明白道理还不难，最难乃在实践，非具大决心不易成功。

有位吝啬财主，平日爱财如命，入不肯出。有次他幡然悔悟，觉得应该改变态度，施舍贫穷。第二天，有一位穷人向他求乞，他说对了，今天我一定要拿一只火腿送给他，让他分享我的爱心。

当他这样说时，魔鬼来对他说，你这决定错了，这穷汉怎懂得欣赏火腿的味道，只给他一元八角，他已心满意足，何必如此浪费。

他说，不！今天我一定要送给他一只火腿。

当他要拿火腿时，只见挂着的大小小有几十只。他想我应该拿最大的一只。这时魔鬼又来在他耳边对他说话：何必？何必！一定要送火腿，就拿那最小，色泽最差的一只，他已经喜出望外，何必把最大的给他呢？

这财主觉醒过来了，他说，魔鬼我吩咐你不要开口，你如果再啰唆，我就要把架上挂着的火腿大大小小都拿出去送给他

这时魔鬼再不开声了！决心是实行奉献的必需条件。倘无决心，三心二意，讨价还价，包管临阵退缩，奉献不成功。

我认识一位弟兄。当他受感动时，他向主许愿，一生所得要十一奉献。后来他做生意，赚了很多钱，却看不见他把钱拿出来。有一天，我责问他。他说我再三考虑，把十一款交给教会，一用就完，实在不合算，现在由我保管，代经营，希望利上加利，越滚越多，将来成为一大笔钱，岂不更佳。那时正是抗战时候，很多教会面临困难，很多传道人生活不够，我责备他在教会最需要的时候，不把当献的献上，要等什么时候才献上。

他不肯听劝。简单说一句，因他舍不得把十分之一拿出来，我对他说，你现在不肯拿出来，将来钱积得更大更多，你更拿不出来。

不久，抗战胜利，我没有听说他把十一款拿出来。再不久河山变色，他以富人身份给共产党清算，一夕之间成为赤贫。再不久，我听说他被抓劳动改造。以后怎样我不知道。我想有一天，如果他站在审判台前，他把上帝的钱「掘地藏金」，这罪一定叫他在黑暗裏哀哭切齿。

他一念之差，就在没有决心，踌躇不前，徘徊歧路，终至失败。

2. 学习举步-- 奉献金钱，不要一开口就说我要完全奉献。 你有此心，但不知「完全奉献」究竟是什么味道，等到把钱囊拿出来，真的要把钱拿出来，那时候内心有很大的争战，有许多人临时缩手了。

有的人存着「破釜沉舟」的决心，不顾一切，倾囊摆上，但事后所受的压力--两手空空的压力，或者家人的反对，渐渐软下去。

其实所谓「完全奉献」，并不是「倾囊倒出」的意思。使徒行传第二章四十四、五节，第四章卅二至 35 节的「大锅饭主义」失败了，失败是方法错误，并不是原则错误。「有无相通」，「有福共享，有苦同当」，「多收无余，少收无缺」，是信徒间生活的基本原则。可是如何实行，并不是把财产变卖了，拿来大家吃光用光就算。加拿大的社会福利制度办得十分好。工人失业可以领百分之七十五的失业救济金。可是渐渐发觉有弊病了，有的人不工作，闲坐终日，每月坐领百分之七十五的干薪，生活过得更写意。原则对还要方法对，否则一法立，百弊生，未得其利，先蒙其害。

圣经所谓「完全奉献」，正确的意义乃是完全给主管理。过去怎样用钱，由你自作主张，现在奉献给主，由主管理。用在什么地方，怎样使用，不敢自作主张，求主亲自管理，我不过是一个管家，要听主吩咐。

话虽如此，可是对一个初信的信徒，在实行起来时，就发觉有困难。因此笔者主张在这事上要学习举步。完全奉献是我们的原则，可是举步时可以先根据旧约的「十一奉献」。

十一奉献即把所有的收入献上十分之一。

圣经最初提及十一奉献，是亚伯拉罕给麦基洗德的献礼。麦基洗德是撒冷王，也是至高上帝的祭司（创十四 17-24）。在这里给我们看见，上帝是配受一切的赞美和敬拜，上帝的祭司也是配受一切的歌颂和敬奉。

圣经第二次提及十一奉献，乃是雅各在伯特利旷野的许愿（创廿八 20-22）。圣经正式规定十一奉献的明文，乃是给以色列人遵守的。上帝吩咐以色列人，计有三个"十一奉献"：

一、是以色列人归耶和華為聖的奉獻。

以色列人要把每年所收入的，无论土地的出产，或者牲畜所生的，都要十一奉献。这些奉献全都归与利未人，作为他们在圣殿代替以色列人事奉神的酬劳（利廿七 30-33，民十八 21-24）。

利未人所收入的，要将最好的十分之一，献给上帝作为举祭。这献给上帝最好的十分之一，要归给祭司亚伦的子孙（民十八 25-29）

二、是以色列人到聖殿敬拜的用費。

上帝规定以色列人只准一个圣殿，一个祭坛。以色列人散居全国各地，每年要主大到圣殿敬拜神，免得日久玩生，离弃上帝；也所以教导子孙，使他们存敬畏的心事奉神。这三次乃是逾越节、五旬节以及住棚节（出廿三 14-17，申十六 16）。

可是从住居地到耶路撒冷，一路的食宿用费，加上到圣殿献祭，以及捐项礼物，在在需款，所以上帝吩咐他们要从一切收成取出十分之一，作为上列一切的用费（申十四 23-26，十二 5-7）。

三、是以色列人社会福利的用費。

三年一次，献上土产的十分之一。

「每逢三年的末一年，你要将本年的土产十分之一都取出来，积存在你的城中。在你城里无分无业的利未人，和你城里寄居的，并孤儿寡妇，都可以来，吃得饱足……」（申十四 28-29，廿六 12）。

还有第四个十分之一，那是政治的税收，与事奉神无关，在此不赘（撒上八 10-17）。

这三个「十一」都是自愿的，出于感恩的心，甘心乐意的献上，没有行政命令强迫。其中最重要的乃是第一个十一。如果以色列人不奉献，或者多收少献，利未人无以为生，他们被生活所迫回老家耕田，圣殿无人负责，圣事势将荒废。宗教生活荒凉，等于心理战线动摇，国家民族前途势将面临危机。

细心查考圣经，以色列人进入迦南地以后，是否遵照摩西律法书的规定，献上三个十一呢？

照着历代志下卅一章四至十节的记载，可以约略看见以色列人早已没有将「第一个十一」奉献。所以当希西家用行政的命令，吩咐以色列人要将「第一个十一」，将祭司和利未人所应得的份献上，这时连大祭司亚撒利雅都惊讶所得的太过丰盛。

因为奉献太多，堆积成垒，任由日晒雨打，还要希西家下命令，在圣殿里预备仓库，来堆积这些供物。从这种种，给我们看见十一奉献早已被忽略，不绝如缕。

至于第二个十一，根据历代志下 35 章 17 至 19 节的记载，约西亚王 18 年举行的逾越节，是从塞缪尔以来，还没有过这么隆重盛大的纪念（参代下 321-26）。

逾越节如此，其他五旬节、住棚节更无论矣。

以色列人没有热烈上耶路撒冷守节，「第二个十一」就不用奉献。至于第三个十一，为着社会福利，更不必谈。

「爱钱如命」，恐怕是各人共有的天性。人對人如此，人對上帝也如此。当希西家用行政命令时，大家就捐献。等到尼希米时，利未人当得的份，无人供应，只好离弃圣工，回乡耕田，要尼希米发怒斥责，大家才肯解开慳囊（尼十三 10-12）。

尼希米过去了，各人旧态复萌，直到玛拉基时候，他大声斥责以色列人偷窃上帝的供物，不行十一奉献（玛三 8-12）。大声疾呼，要扭转以色列人的霸占心理。

当主耶稣的日子，法利赛人以献捐十分之一自炫（路十八 12），可以窥见那时候的犹太人，并不是个个能够恪守十一奉献，否则法利赛人也不会拿这些来自夸自耀。

不过无论「第一个十一」也好，或者「三个十一」也好，这些究竟是上帝吩咐以色列人的条例，与新约基督徒无关。全部新约并没有吩咐基督徒要献上「十分之一」（注一）。基督徒所应该献上的乃是「完全奉献」。

我们是主耶稣救赎回来的，一切皆属乎主。我们应当将身体当作活祭奉献给主（罗十二 1）。身体献上了，属于我的一切，都连带献上给主。活为主活，死为主死，我生我死，一切为主，这是奉献的最高原则。

这道理很多人都知道，可是碰到奉献金钱的实际行动时，有多少人能够认真的，没有保留的把一切都献上为主呢？

法利赛人是贪爱钱财的（路十六 14），其实何止法利赛人如此，今天多少属灵人，满口属灵，内心却也比比皆是（结卅三 31）。拿得入未必拿得出。就因此我主张基督徒在奉献金钱的事上，学习举步，先奉献十分之一，让你经历了奉献的快乐和祝福，进一步就奉献十分之二。一步步操练自己的信心和爱心，一步步向着「完全奉献」的目标前进。要紧记住，我们一切所有，皆属乎主；我们不过是从主而来的还献与主，我们要忠心主所托付。

还有一个问题，是我们要把"十一奉献"归到何处呢？

有人主张应当归给各人所属的教会。有的教会强调十一奉献应当全数归给各人所属的教会，倘若要奉献给其他教会或者其他布道工作，就应当从十一以外另行奉献。美国有一个很大的布道机构，你如果从十一款内面奉献，他会原数璧回，叫你吧十一款全数归给你的教会，如果你对他们的工作有心奉献，他要你从十一款以外献上。

但也有人主张十一款为主而用，只要用在主的工作上，不论你所属的教会，或者别的教会都可以。

大家各执一词，辩论不休。

我认为十一款奉献给主，为主而用，应该不拘任何教会。以色列人把所得的奉献给利未人，利未人会统筹统办，叫一切的利未人利益均沾，大家分享。玛拉基书第三章十节的仓库，家，应该是神的全家，这仓库应该是供应全所有的利未人。不过无论如何，你所属的教会，应该被优先考虑！因为神的原则乃是「从耶路撒冷，犹太全地和撒玛利亚，直到地极」，从近到远，从亲及疏（徒一 8，参提前五 4，8）。

今天有一些大教会，城市教会，有钱会友多，收入也多，但他们忽略属灵工作，铺张扬厉，把钱浪费了。但有些忠信的小羣，他们忠心为主，默默无声，堵住破口，被人忽略，被人忘记，他们正需要你的支持。

今天还有很多教会变了质，有的甚至把教会的钱用在世界，最利害的是普世基督教协进会 WCC，他们把钱去支持左派的游击队。如果你奉献的钱被放在左派游击队的口袋里，你岂不是跟他们有份麼？

因此我认为应该做神的好管家，有忠心、有见识，在奉献的事上讨神喜悦。

（三）奉献与施济完全不同

很多牧师讲道，常常把奉献与施济混淆不清。我看见若干教会，甚且培灵会大门口摆着大捐箱，写着「多种多收，少种少收」的大字，真是大错特错。

奉献财物是蒙恩信徒对上帝最敬虔最神圣的敬拜行动；施济是信徒对于穷苦信徒或落难肢体的实际行动。一是对神，出于敬拜，乃是知恩报恩；一是对人，出于同情，需要鼓励。

大家最容易错用的圣经，为下列各处。马太第六章一至四节，明文说是行善事，是施舍。

哥林多前书第十六章一至三节，明文说是为圣徒捐钱。哥林多後书第八章到第九章十分清楚，指出是「供给圣徒」（八 4，九 1），「要你们的富余，现在可以补他们的不足」（八 14），「把所应许的捐亦是馀，预备妥当」（九 5），「叫你们凡事富足，可以多多施舍」（九 11），「因为办这供给的事，不但补圣徒的缺乏..... 多多的捐钱给他们和众人，便将荣耀归与上帝（九 12-13）。

原来当革老丢时，各处有大饥荒，教会发动救济，要各人照自己的力量捐钱，供给肢体的需要（徒十一 27-30）。哥林多教会着手办理这事已经一年了（林后八 10，九 2）。保罗写哥林多前书第十六章时，就十分详细教导他们每逢七日的第一日聚会时，要把捐款抽出来留着，不要日后临时现凑。写哥林多后书时，特别用马其顿人的热心，与及主耶稣自甘贫穷的榜样，再三鼓励哥林多教会在爱心的事上，千万不可落在人后。这几章圣经是这么清楚论到施舍救济的事，想不到教会竟然长年累月总是断章摘句，把它用在奉献上帝，甚至用在十一奉献的事上，牛头不对马嘴，怎不叫人惊讶！

（四）奉献金钱的不同类型

有人问：上帝能叫无变为有，为什么不点石成金，叫教会丰丰富富，却要我们捐献？

这话问得好。记得一次有一位弟兄来找我，他问我可不可以给他一个机会，他想奉献一些钱在我的工作上？这弟兄奉献的态度叫我大受感动，他认为奉献乃是一种机会，他只怕我不接受，失去了机会。他的态度是正确的。今天神要我们奉献，乃是给我们机会 -- 一个表示爱主的机会，一个蒙福的机会，一个积财于天的机会，一个忠心主工的机会。许多人只想抓紧钱囊，等到有一天钱囊留在地

上，回到天上的时候，才觉悟到他一生的日子，失去了很多很多的机会，在地上也许他积了不少财富，但在天上可能是贫穷、赤身、一无所有，那时后悔不及。

圣地有二个海，一个是加利利海，有人有出，所以风景美丽，渔获物丰富，造福别人，也丰富了自己。

另一个是死海，有人无出，虽然海里矿藏亿万，但没有生物，名副其实是"死"的。

一口水井，越汲取泉涌越多，井水越甘美，如果不汲取，积水将会成为污水，失去作用。

有人比喻金钱奉献有三类型。一为蜂房型，自己滴下蜂蜜，味道甘美。一为海棉型，要用手拧，不拧不滴，拧得越紧，滴下越多。一为石头型，拧不出，要用铁锤打，但打下时也只会火花四溅，大家面红耳赤，打不出东西来。

在金钱奉献上，你属于哪类型？

（五）奉献百态

信徒对于金钱奉献，有各式各样，甚至奇形怪状也不少。有人在教会大声叫大声嚷，大家以为他一定努力捐献，岂知并不是。「会吠的狗不会咬」，空雷无雨，正是这等人。有的人声音大，实际行动却很少很少，他每年奉献可能是倒算第一，这叫做雷声大，雨点小。有的人在教会高叫「凭信心」，他要别人凭信心，努力奉献；但自己最没有信心。有的人最反对教会把奉献的名字公开，他说奉献要隐藏，不可公开，他最喜欢用马太六章一至四节来攻击那些公开名字的人。其实马太六章那段经文是指着那些利用行善沽名钓誉的人。关于奉献方面，民数记第七章，代上廿九 2-7，以斯拉记六章 16-17，八章 24-28，都写明名字，列明捐项礼物（注二）。他们所以反对，是因他们不奉献，怕给人知道，所以想利用最属灵的名词，来隐藏他们最卑鄙的存心而已。（那奉献的人，自己不愿人知道，这是宝贵的，教会应当尊重他的心愿，为他们隐名）还有的人，动用教会的公款最慷慨，利用教会的钱做人情，他最出力，可是要他出钱呢？他就退缩落后了。

还有的人奉献，是讲人情，这位牧师与我有交情，我就乐意奉献；没有交情我就不奉献。有的还利用金钱来教会搞风波，这位牧师，我不高兴，如果不把他赶走，我就不奉献。某地有一位财主，要挟教会把现任牧师赶走，否则他不奉献，可是大家觉得这牧师实在不错，不听他的话。他真是不奉献了。想不到就在那一年，他的生意失败，大家认为是上帝给他刑罚，他太骄傲了，以后纵想奉献，也不可能。

从前有三个人，谈论他们奉献的方式。第一个人说，他划地为圈，把银元向圈里滚去，如果在圈子内就属上帝，如果滚出圈外，就属他自己。不过每次银元都是滚出圈外，因此他不必奉献给上帝。

第二个人说，他把银元向上轻轻一掷，落地时正面归给上帝，反面时属于自己。每次总是银面朝下。

第三个人说，我把每一块银元向上面一掷，我祈祷说，上帝阿，这银元飞上天就是你的，落下地的是我的，每次银元总是落下地的。说明上帝不要我的银子。

人心诡诈坏到极处，连面对上帝，奉献金钱，许多时候还是弄诡诈、用手段。让我们记住，金钱算不得什么，但上帝却借着它来试验我们的爱心，考验我们的忠心，测验我们是不是凡事以主为第一。

注一：新约基督徒应献"十一"吗？

有人引用马太廿三章廿三节的话：「你们这假冒为善的文士和法利赛人有祸了！因为你们将薄荷、茴香、芹菜，献上十分之一；那律法上更重要的事，就是公义、怜悯、信实，反倒不行了。这更重的是你们所当行的，那也是不可不行的」。

他们强调主耶稣既然说「那也是不可不行的」，足见十分之一的奉献，也是主耶稣的吩咐，并且是新约基督徒所当行。

他们说这话完全错误了。

亚伯拉罕给麦基洗德的奉献乃是战利品的十分之一（创十四 20）。雅各向上帝的许愿，乃是全收入的十分之一（创廿八 22）。以色列人在迦南地，他们过着农耕畜牧的生活，他们要把每年农牧收入的十分之一，奉献给利未人（利廿七 30-33，民十八 21-24）。可是马太廿三章廿三节的文士和法利赛人，他们所奉献的并不是「收入的十分之一，只不过是「薄荷、茴香、芹菜的十分之一」，与旧约所规定的「收入的十分之一」相差太远。倘若一个作牧师的，每礼拜每月只看见信徒拿着「薄荷、茴菜、芹菜的十分之一」来奉献，同时口里念念有词说：「我是照足马太廿三章的吩咐」，我想那个做牧师的不但啼笑皆非，也非勒紧裤带不可呵！

为什么文士和法利赛人拿薄荷、茴香、芹菜的十分之一来奉献呢？我想这些文士和法利赛人大概没有耕种、没有畜牧，因此他们钻法律罅说，照着摩西律法的规定，我没有农地收入，我不必奉献，现在我把家中一些调味的东西拿来奉献，我已算热心有余了。

主耶稣在奉献的事上没有责备他们，只责他们假冒为善，这是诛心之论。主耶稣说他们「将薄荷、茴香、芹菜献上十分之一，不可不行」，第一，因为主耶稣站着的是圣殿，面对的是旧约律法下的子孙，对他们来说，十分之一的奉献是应当的；但这话并不是对新约信徒说，

注二：信徒奉献金钱可不可以具名呢？

这是各人的心愿。中国人总喜欢用"无名氏"，"隐名氏"，"蒙恩人".....等等，来隐藏自己的名字。如果他存心不愿人知，这是宝贵的。可是奉献具名，他的存心若不是为着炫耀自己，那与沽名钓誉无关。就如大卫为着建殿奉献，因为他的尽力，说出来给众族长众首领大大的鼓励（代上廿九 2-9）。具名奉献很多时候，能给某些信徒带来激励，叫他们学习。保罗在救济的事上，不是提及马其顿人的热心来激励哥林多教会吗（林后八 1-5）？

照我所知，今天教会里面最反对具名奉献的信徒，常常是那些不肯奉献的人，他们利用「奉献不给人知」最属灵最美丽的名词，来隐藏自己的卑鄙和吝啬。

还有，有一些人不具名，等到报税时却要教会给他捐款的收据，向政府扣税，这样做岂非矛盾。

总之，对神的「收入奉献」，乃是神圣敬虔的敬拜，我们应当照着圣经的吩咐，不好名，不矫情，凡事讨神喜悦。

（全书完）